



## **Eine Einstiegsposition im technischen Vertrieb** **als Consultant oder Presales (m/w/d)**

### Das erwartet dich:

- Eine interessante Aufgabe mit Kundenbezug
- Eine Analyse von Kundenanforderungen und Lösungsplanung
- Präsentation von Themen, Produkten, Lösungen, ...
- Zusammenarbeit im Vertrieb, Marketing und Produkt auch in den Angebotsphasen
- Konzepterstellung und deren Präsentation
- Teammitglied bei komplexen Projekten / Angeboten
- Vertrauen erzeugen bei Kunden durch Kompetenz und Wissen

### Das erwartet man von dir:

- Eine erfolgreiche Ausbildung / Studienabschluss
- Eine offene und kommunikative Persönlichkeit
- Verlässlichkeit und Disziplin / Teamorientierung
- Spaß an Kontakt und aktivem Verhalten
- Eine Eigenschaft Probleme aufzufassen und zu lösen
- Eine strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung, verbunden mit Hands-on-Mentalität

Du hast Fragen, dann melde dich doch gerne bei mir telefonisch oder per Mail

Janina Netter: 0911-2176260 | [janina.netter@n-talentmanagement.com](mailto:janina.netter@n-talentmanagement.com)