



Eine Einstiegsposition im indirekten Vertrieb

Partnervertrieb | Channel-Vertrieb (m/w/d)

Das erwartet dich:

- Eine interessante Vertriebsaufgabe
- Kundenbetreuung im Bereich Händler / Partner
- Verkaufsplanung und Neukundenacquire
- Schnittstellenfunktion im Vertrieb (Innen / Außen)
- Förderung langfristiger Kundenbindung an unsere Marke
- Stetige Marktbeobachtung und -analyse
- Strukturierte und organisierte Arbeitsplanung
- Aktive und eigenständige Vertriebsarbeit

Das erwartet man von dir:

- Eine erfolgreiche Ausbildung / Studienabschluss
- Eine offene und kommunikative Persönlichkeit
- Verlässlichkeit und Disziplin / Teamorientierung
- Spaß an Kontakt und aktivem Verhalten
- Fähigkeit zuzuhören
- Begeisterungsfähigkeit und Spaß am Vertrieb
- Kundenorientierung, verbunden mit Hands-on-Mentalität

Du hast Fragen, dann melde dich doch gerne bei mir telefonisch oder per Mail

Janina Netter: 0911-2176260 | janina.netter@n-talentmanagement.com